

O QUE É UMA PETIÇÃO?

Você deve estar se perguntando isso! Mas a resposta é muito fácil. Petição é um conjunto de assinaturas. Simples assim. É ir de porta em porta na vizinhança e conversar sobre o que é importante para as pessoas e como o **Voto Distrital** pode mudar a política brasileira. Reunir assinaturas é essencial para um movimento. Nós podemos usar desse momento para falar com as pessoas sobre assuntos que são importantes para elas, espalhar nossa mensagem e convidar mais gente para o movimento **#euvotodistrital**. O sucesso do Movimento dependerá de nossa capacidade de compartilhar o significado de nossa mobilização para as pessoas que encontramos. Mostrar os ganhos e melhorias do Voto Distrital.

Esse guia ajudará você a entender o processo de reunir assinaturas e te dará os recursos necessários para ter sucesso nessa ação. Boa Sorte!

POR QUE ASSINATURAS?

Reunir apoios na vizinhança, seja batendo em portas ou em locais de alta circulação, é a maneira mais eficaz de conversar com as pessoas sobre o que é mais importante para elas. Nós precisamos passar nossa mensagem verdadeiramente e fazer um chamado para que mais pessoas venham com a gente mudar a política! Todos juntos!

Dica: fale com as pessoas a partir da sua experiência – conte a elas a sua história pessoal. Por que você aderiu ao movimento? Em que momento você resolveu aderir? Por que o movimento **#euvotodistrital** é importante para você.

ONDE REUNIR ASSINATURAS?

A meta principal é falar com o maior número possível de pessoas. Entretanto, precisamos focar nossas ações em áreas de densidade alta e com facilidade de falar com as pessoas.

Nos recomendamos que você busque locais públicos e porta a porta falar com as pessoas. Bons locais são padarias, eventos esportivos, pontos de ônibus, restaurantes, parques, colégios, universidades, etc. É importante ter um plano B sempre em mãos caso o local escolhido esteja inviável. Se você for convidado a se retirar de um local, sem problemas, escolha outro que tenha estas características que falamos. Flexibilidade é a chave.

De porta em porta, foque em áreas de fácil acesso, sua vizinhança ou condomínio. Procure fazer contato com moradores entre 10:00 e 21:00! Neste horário a energia, o humor e escuta das pessoas estão no máximo e todos estarão felizes em te ouvir! Antes de tudo...

PASSO A PASSO

Passo 1: Escolha um local de encontro (coletar em grupo)

Determine onde será seu local de encontro. Este será o ponto onde todos os voluntários se encontram antes e depois da ação de conversa e busca de assinaturas. Pode ser uma casa, um parque, uma escola ou qualquer lugar que possibilite um treinamento rápido. Não esqueça de pedir autorização, caso haja necessidade. Aproveite e traga o dono ou administrador do espaço para junto dos voluntários. O faça comprar esta ideia também.

Passo 2: Registre sua ação

Registre sua ação em nossa fanpage (facebook) ou mande para euvotodistrital@gmail.com. Entre no site conheça ferramentas que irão te ajudar a se organizar mais (ficha de contatos, manifesto, dez

motivos). Você poderá administrá-la em sua própria página, confirmar presenças e convidar mais pessoas, além de enviar lembretes sobre encontros de planejamento e ações de mobilização.

Passo3: Recrute voluntários e faça uma equipe!

Convide o máximo de pessoas que conseguir! Ligue para as pessoas, mande e-mail para os seus grupos de relacionamento, convide pessoalmente amigos, vizinhos, colegas de trabalho, amigos de amigos, etc. Você pode criar seus próprios flyers e colocá-los em padarias, escolas, restaurantes, etc. Quanta mais gente com o mesmo sonho melhor!

Distribuir as tarefas pode ser um grande diferencial para dar certo. Você pode seguir essa sugestão a seguir, ou criar os papéis que achar melhor:

Coordenador – Faz mapas e sugere locais de atuação para o grupo. Serve o grupo na preparação na distribuição de tarefas e recolhendo os materiais na hora certa.

Coordenador de Recrutamento de Voluntários - responsável por encontrar novos voluntários, confirmar presenças e gerir os voluntários em dia de mobilização!

Coordenador de recursos – Auxilia na procura por locais que deem uma boa acomodação durante as atividades de rua, por exemplo, proximidade a restaurantes, bebedouros, banheiros, etc.

Treinador – deve ser uma pessoa com mais experiência nesse tipo de ação, e que saiba a importância de falar com as pessoas. Deve ter a capacidade de estabelecer e comunicar uma meta clara que motivará e focará os voluntários.

Passo 4: Prepare todos os materiais

Crie uma lista de locais, lembrando que quanto maior a facilidade de acesso e maior o tráfego de pessoas, melhor para a ação! Mais resultados ela traz! Faça cópias dos mapas da região onde vocês irão mobilizar e entregue para os voluntários, inclusive com uma lista de ruas para cada grupo.

A seguir, uma lista do que você pode também precisar:

- **Mapa de Caminhada** – Seu mapa contém as casas e estabelecimentos comerciais que você deve visitar. Não esqueça de fazer uma cópia para a sua dupla.
- **Roteiro** – O roteiro serve como sugestão de abordagem durante sua caminhada. Ele tem as questões que você deve fazer aos cidadãos pensarem.
- **Ficha de assinaturas**- Essa planilha será onde você coletará as assinaturas e depois incluirá no site, se as pessoas não tiverem email, nos mande separadamente que incluímos internamente. A ficha você abaixa no site: <http://www.euvotodistrital.org.br/wp-content/themes/evd/inscricao-voto-distrital.pdf> . **Se alguém quiser se tornar mobilizador, mande um email separado. Ligue para a pessoa e chame para seus eventos e próximas mobilizações**
- **Cartilha de Uma Página** – Dê para todas as pessoas com as quais conversou. Se a pessoa não estiver em casa, entregue para alguém próximo a ela, ou deixe na caixa de correio. **Imprima os 10 motivos reduzido** (<http://www.slideshare.net/euvotodistrital/os-10-motivos-reduzida>) e a **Cartilha Básica** <http://www.slideshare.net/euvotodistrital/o-voto-distrital-30-extendido>● **Canetas e prancheta** – Não se esqueça de canetas e de sua prancheta. Esses materiais simples fazem muita diferença quando você está buscando assinaturas. A prancheta ajuda você a tomar nota durante a conversa e torna a coleta de informações de forma mais rápida.
- **Sapatos confortáveis** – Lembre-se que você e outros voluntários ficarão andando durante um bom tempo. Use roupas leves, adequadas ao clima daquele dia. Não esqueça de levar a sua garrafa de água e se hidratar bastante também.

- **Comunicação** – Anote os números dos celulares dos coordenadores e dos voluntários mais próximos. Ficará mais fácil de pedir ajuda, falar que você vai se atrasar, e principalmente contar as boas novas.

Passo 5: Ligue antes!

Ligue para todos os voluntários que confirmaram online, ou mostraram interesse verbalmente a você. Não cobre as pessoas por presença, se exigir demais, poucas pessoas aparecerão! O propósito deve reuni-las todas as vezes em que vocês marcarem encontros.

DURANTE

Agenda

No dia de reunir assinaturas esse guia pode te ajudar bastante. Fique à vontade para ajustar sua agenda segundo suas próprias necessidades..

Boas Vindas e Introdução (10 min) Se possível, convide todos a se apresentarem. Em duplas, peça para que compartilhem suas histórias pessoais e dizer o motivo de seu envolvimento. Histórias pessoais sempre criam vínculos maiores entre nós. E, depois, garanta que todos entendam o objetivo principal daquele dia e quais são as metas.

Defina expectativas (3 min)

Compartilhe a meta do dia: número de casas, número de pessoas a abordar, etc. Lembre-se de mostrar a todos ao seu redor que esses números representam algo maior, que vai além, com impacto em toda a mobilização, em todo o país..

Revise seu roteiro e treine com um parceiro (5 min)

Peça para as pessoas presentes no início pensarem numa explicação de um minuto sobre o movimento. Leia o roteiro em voz alta e pergunte se alguém tem dúvidas. Pratique o que cada um dirá quando alguém atender numa casa. Compartilhar histórias pessoais pode ser poderoso, mas você deve buscar responder a todas as perguntas no formulário.

Explique a logística (3 min)

Dê dicas que achar necessário com relação a recursos, transporte e quando e onde pedir ajuda.

Pra rua! (3 horas)

Fique alerta com relação ao desempenho do grupo. Como anfitrião, é seu papel manter todos motivados e confortáveis durante a tarefa. Tenha sempre à mão o número de celular de todos, e envie sms contando o progresso da equipe! Exemplo: O Leandro conseguiu a primeira assinatura do dia. Carolina está em “apuros” de tanta gente querendo assinar a petição dela!

Conclusão (15 min)

No final da ação, convide todos a consolidar o número total de portas batidas e pessoas abordadas com sucesso. Junte as informações de todos e passe para um computador.

Apresente para o grupo o resultado final do dia e pergunte para quem se sentiu super bem o que fez diferença! Pergunte também aos que não se sentiram tão bem assim o por que dessa sensação e o que

pode melhorar da próxima vez. Não deixe de falar sobre o próximo encontro e como eles podem se envolver mais e mais no movimento!

Celebre!

Se possível, comemore esse dia num local especial com todo mundo. Festeje o sucesso coletivo.

DICAS PARA A PETIÇÃO

Siga seu mapa de caminhada. Bata em cada porta que estiver em seu mapa, mas não espere muito tempo. Sempre deixe um folheto em cada casa, mesmo que o morador não esteja lá! Tente conversar com as pessoas de sua lista e apenas visite as casas da lista, assim a contribuição ao movimento é maior e mais organizado. Sempre que o grupo achar necessário expanda a área de ação! Você pode conversar com as pessoas na rua, mas não esqueça que elas estão de passagem e o mais importante numa petição muitas vezes é poder cobrir uma área geográfica! Assim, poderemos falar com o tempo: toda a região Leste da cidade já viu ou ouviu falar do movimento!

Lembretes

Sorria! A regra mais básica de contato pessoal. Se você parecer e soar como uma pessoa que realmente está inspirada pelo movimento maior é a probabilidade de a pessoa se inspirar também, mais aberta as pessoas poderão ficar para falar do que é importante para elas.

Seja positivo! Como mobilizador, seu papel é contribuir para que as pessoas se inspirem. Esse ambiente inspirador não será construído se você ficar reclamando da política atual, ou falar em inimigos. Comparar ideias diferentes pode ser bom, mas foque nos pontos positivos da agenda do movimento. Não se preocupe em quem fizer questão de discordar de você. Gentilmente, agradeça a atenção e siga em frente. Seu tempo é precioso, e há muita pessoas já dispostas a entrar para o movimento e que nem sabem que elas podem ajudar.

Não finja ser um especialista. É provável que alguém te pergunte algo que você não saiba a resposta. Sem problemas. Nunca se sinta mal em admitir que você não sabe todos os detalhes. Se não tiver certeza de algo, diga isso. Indique o site do movimento para a pessoa tirar essa dúvida!

Siga o roteiro, mas fale com o coração! Você terá um roteiro para ajudá-lo a conversar com as pessoas. Mas imagine o roteiro como guia. Você sempre será mais eficaz se conseguir ser você mesmo, e de forma clara e concisa explicar o Movimento Eu Voto Distrital.

Depois

Agradeça aos convidados! Envie email pessoal agradecendo a participação no evento, reunindo as boas notícias e abrindo espaço para a contar de histórias inspiradoras. Todo mundo quer ser ouvido e tem coisas bonitas para contar.

Permaneça em contato agitando a rede e prepare-se para a próxima ação!

PARABÉNS!

Você está fazendo a mudança acontecer. Comece a planejar sua próxima ação nas ruas. Manter a energia do movimento está em suas mãos! Pronto para a próxima?